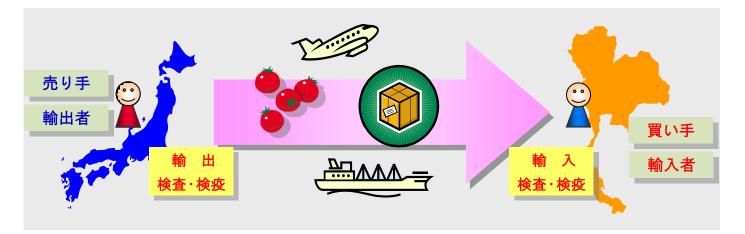
1. 輸出を始めるにあたり



1 輸出とは?



愛知県の農林水産物やその加工食品等を海外へ輸出する ためには、信頼できる海外のパートナーを見つけること等、 様々な仕事が必要です。

輸出はしつかり下調べをすれば、誰でも取り組むことができます。(品目や国によって規制されていることがあります) 海外との間で行う取引には、国内取引とは違う点がいくつかあります。

海外取引と国内取引との違い

- 現地の言語・商習慣・法規制等が違います。 意思の疎通がうまくいかないことで、取引上での誤解 やトラブルが生じることがあります。
- 現地において政治情勢が変化することがあります。
- 現地の経済成長によりコスト(人件費、輸送費等)の上 昇があります。
- 通貨が異なるため、為替相場の変動があります。 (ドル建て等)
- 現地の消費者の趣味や嗜好に合わないことがあります。
- 現地で宗教により規制されている(<u>ハラル</u>_{※1}等)品目 があります。
- 現地輸入に関税やその他税金がかかります。
- 輸送に時間がかかるため品質管理等に費用がかかり ます。
- 現地でのトラブルに素早い対処が困難です。

※1 ハラル··· P 2 1 参照

食品輸出に関する用語

distributor 【ディストリビューター】 卸売業者または販売代理店

shipper 【シッパー】

輸出者

supplier 【サプライヤー】

供給者、商品製造業者、また原料供給国

buyer 【バイヤー】

買い付け人

offer 【オファー】

輸出者が輸入者へ売りを申し込む

delivery 【デリバリー】

商品配送および配送網

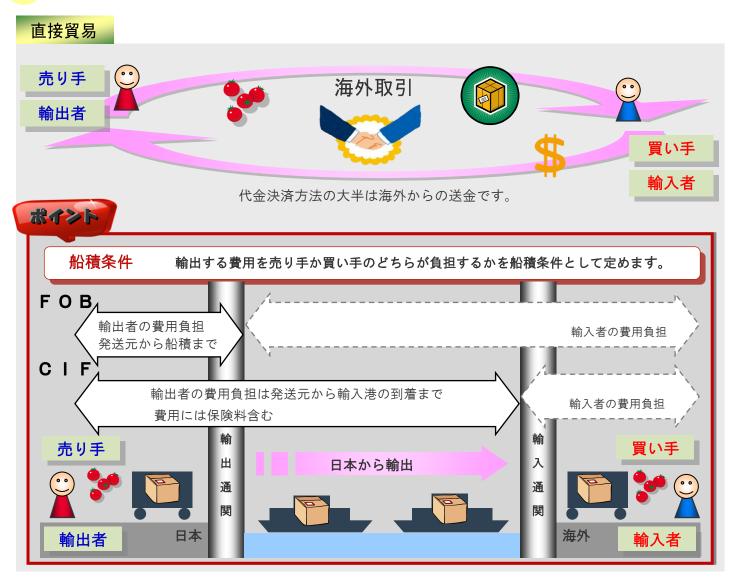
traceability 【トレーサビリティ】 商品が生産者から消費者の手元に届くまでを記録すること

delicatessen 【デリカテッセン】 調理済みの肉、チーズ、サラダ、ソ ーセージ等の食品

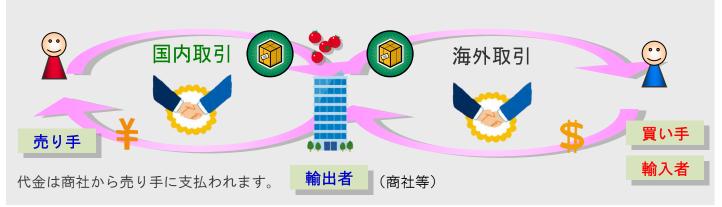
glossary 【グロサリー】 加工食品、菓子等生鮮品以外の商品



2 輸出取引のかたち 直接貿易と間接貿易







直接貿易と間接貿易の違い

- ・直接貿易は、商社を通さないためコストが安く済む反面、海外取引に伴うリスクや手続きの手間がかかります。
- ・間接貿易は、商社が販売主体となるため、取引上でのリスクは小さくなりますが、コストが高くなる可能性があります。