

ASEAN販路開拓 セミナー2024

今年は
中級編!

2024年 11月26日 (火) 14:00~15:45 (受付13:30~)

会場 愛知県産業労働センター **ウイंकあいち** 18階 セミナールーム

成長を続けるASEAN地域において、顧客ニーズをくみ取り、効果的なマーケティングを行い、販売につなげるにはどうしたらよいか。また、最新の日系企業の現地での成功事例はどのようなものがあるか。ASEAN販路開拓の初級編として開催した昨年に引き続き、現地での営業経験豊富な金子氏と現在バンコクにて愛知県の駐在員を務める塚田氏のお二人にご登壇いただき、実践的なノウハウについて学んでいただけるセミナーです。ASEAN地域に販路を拡大する意欲のある県内の中小企業のみならず、是非、御参加ください。

プログラム

14:00 **開会**

14:05 **講演① ASEANでの営業体験に学ぶ**

～販路開拓・拡大に向けてやることとは?～

公益財団法人あいち産業振興機構 国際アドバイザー **金子 浩二 氏**

15:05 **講演② 実例に学ぶ ASEANでの事業展開**

～今ASEANでは何が起こっているのか～

愛知県バンコク産業情報センター 駐在員 **塚田 新也**

※バンコクからオンライン参加

15:35 **質疑応答・名刺交換**

金子 浩二 氏

大手部品メーカーのタイ法人でASEAN各国の代理店向け営業を担当。また、大手ゲームメーカーのタイ現地法人（販売会社）代表として営業を含むすべての業務を統括。2023年3月独立、GC COMMUNICATIONS開業。同年6月より（公財）あいち産業振興機構国際アドバイザー登録。



塚田 新也 氏

大手自動車部品メーカーや国立大学法人で勤務後、2012年に愛知県入庁。科学技術振興、外国企業誘致等の業務を経て、2023年3月からジェトロバンコク事務所及び愛知県バンコク産業情報センター駐在員としてタイに赴任。主に愛知県に拠点をもつ企業のASEAN及びインド進出のサポートに従事。

参加申込 (事前申込・先着順) 11月22日 (金) 17:00まで

申込サイト又は右記二次元コードのフォームからお申し込みください。

<https://forms.office.com/r/sXEtdewKGY>

- ・御記入いただいた個人情報は、本事業に関する事務手続以外には使用しません。
- ・申込多数でお断りする場合以外連絡はいたしませんので、直接会場へお越しください。



主催: 愛知県・公益財団法人あいち産業振興機構 後援: 日本貿易振興機構 (ジェトロ) 名古屋貿易情報センター

【お問合せ】

あいち国際ビジネス
支援センター

愛知県経済産業局産業部産業立地通商課海外展開支援グループ

電話: 052-533-6650 E-mail: ricchitsusho@pref.aichi.lg.jp

(公財)あいち産業振興機構 新事業支援部 国際ビジネスグループ

電話: 052-715-3065 FAX: 052-562-1980 E-mail: info-business@aibsc.jp