

**RENDEZ-VOUS B2B & CONFÉRENCES**



**17-19 Juin 2025**  
**Paris Le Bourget**

# **AEROSPACE MEETING PARIS**



# 本日の流れ

---

1. AEROSPACE MEETING PARIS とは
2. AEROSPACE MEETING PARIS 概要
3. 商談マッチングシステム

# ADVANCED BUSINESS EVENTS の事業



## ヨーロッパを代表する イベントオーガナイザー

世界20か国以上で様々な産業に特化した  
展示会やOne to One ミーティング、セ  
ミナーを多数開催



1,000回以上のイベント経験と  
120,000人以上の顧客

事前に商談を調整するというコンセプトの  
もと、ターゲットとする市場の調査や理解、  
新規参入を目指す企業様を個別にサポート  
するツールが豊富

## 対象産業

航空宇宙



AERONAUTICS  
SPACE  
DEFENSE

航空MRO



MRO  
AVIATION

自動車



AUTOMOTIVE

モビリティ



TRANSPORT  
MOBILITY

化学工業



CHEMISTRY  
PHARMACEUTICS  
COSMETICS

エネルギー・環境



ENERGY  
ENVIRONMENT

医療・生命科学



MEDICAL  
LIFE  
SCIENCES

産業技術



INDUSTRY  
TECHNOLOGY

パッケージ・トレーサビリティ



PACKAGING  
SECURITY &  
TRACEABILITY

# 1. AEROSPACE MEETING PARIS とは

---

AEROSPACE MEETING PARISは、パリエアショー会場内の一角で行われるビジネス商談会で、abeは今回で9回連続担当することとなる。この商談会は、エアショー参加企業の商談チャンスを最大化することを目的に、パリエアショー事務局とGIFASの協力の下運営されている。

【エアショーでのBtoB実績】

パリエアショー（フランス）

国際航空宇宙展（日本）

ソウル ADEX（韓国）



# パリエアショーでのお悩み一例

---

① 規模が圧倒的に大きい



② 話しかけづらい



③ 正しい商談相手が見つからない



こうしたお悩みの解決策としてabeのBtoBマッチングプログラムをご利用いただけます。

# AEROSPACE MEETING PARISに参加するメリット

---

## 商談チャンスの最大化！

- ① 予め商談希望の相手に商談をリクエスト出来、商談スケジュールを設定出来るので、**時間を効率的に使うことが出来る。**
- ② 話しかけるタイミングや英語でのコミュニケーションなど、ブースに直接行って商談することにハードルを感じる場合は、予め商談の準備が出来、お互いが商談を目的に会える弊社のBtoBミーティングは**伝えたいことをしっかりと伝えられる。**
- ③ 展示会のブースにいるのはマーケティングや営業担当の方が中心なので、必ずしも商談に相応しい相手がいるとは限らない。弊社のBtoBミーティングは決裁権のある方、技術担当の方が参加するので、**商談の質が高い。**

## 2. AEROSPACE MEETING PARIS 概要

---



2025年6月17 [火] ~ 19日 [木]



Parc des Expositions de Paris Le Bourget

主催 ⇒ **advanced business events**

協力 ⇒ **パリエアショー / GIFAS**

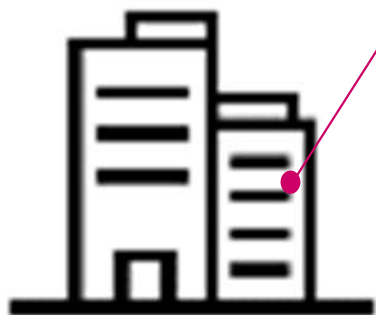


54<sup>e</sup> INTERNATIONAL  
PARIS AIR SHOW  
LE BOURGET



# 前回2023年度 開催結果

## 参加企業数



**364** 社

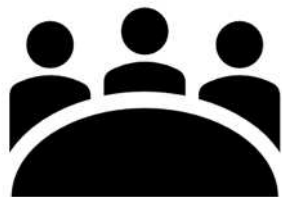
サプライヤー企業数 **289** 社

マーケティング/営業

バイヤー企業数 **75** 社

購買/調達/R&D

## 参加者数



**615** 名

## 商談件数



**3,653** 件

※事前調整による

平均商談件数

**24** 件

- ・事前マッチングによる商談 13件
- ・会場での偶発的商談 4件
- ・新しい見込み客との商談 7件

## 参加国数



**35**

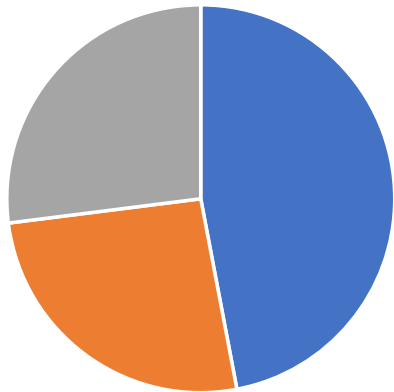
ヶ国

内訳：オーストリア、バーレーン、ベルギー、ブラジル、カナダ、中国、チェコ、フィンランド、フランス、ドイツ、インド、アイルランド、イスラエル、イタリア、日本、ルクセンブルク、マレーシア、メキシコ、モロッコ、ポーランド、ポルトガル、南アフリカ、ルーマニア、韓国、スペイン、スイス、トルコ、ウクライナ、イギリス、アメリカ、パキスタン、クウェート、ネパール、オランダ、モリス



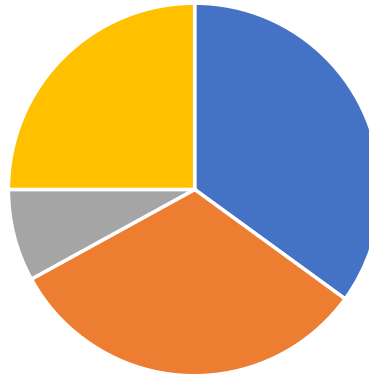
# 参加者属性と満足度（2023年アンケート）

産業別



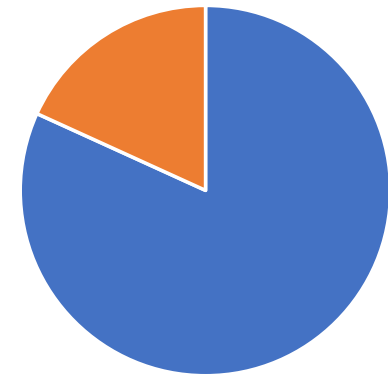
■ 航空 ■ 宇宙 ■ 防衛

業種区分



■ 製造加工 ■ エンジニアリング ■ プロセス ■ 技術・設備・システム

適切な担当者に会えましたか？



■ はい ■ いいえ

B2Bの商談は生産的です

お客様と交流する機会

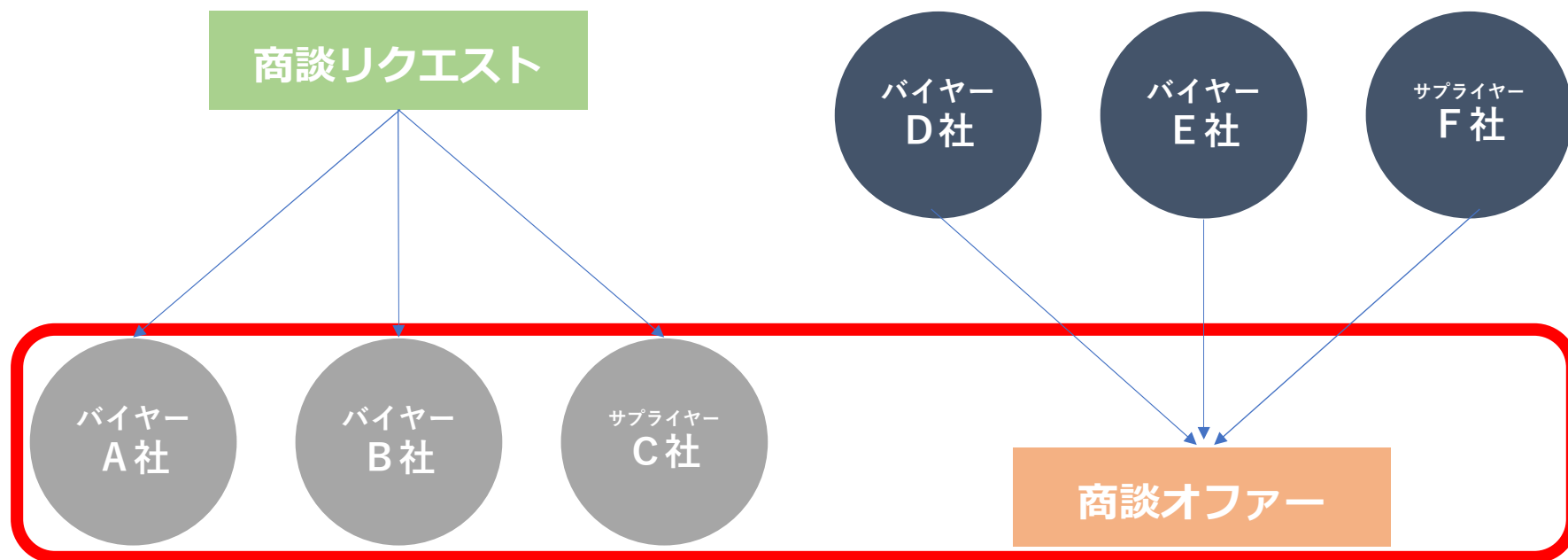
## お客様の声

当社ブースでの商談に付加価値  
をもたらしてくれる

運営チームは親切で笑顔  
が素敵でした

次回もぜひ参加したい

### 3. 商談マッチングシステム



双方の合意で商談マッチングが成立します

# 商談枠

---

6月17日 (火)	6月18日 (水)	6月19日 (木)
10:00-10:30	10:00-10:30	10:00-10:30
10:35-11:05	10:35-11:05	10:35-11:05
11:10-11:40	11:10-11:40	11:10-11:40
11:45-12:15	11:45-12:15	11:45-12:15
12:15-14:00 昼休憩	12:30-14:00 Networking Cocktail	12:15-14:00 昼休憩
14:00-14:30	14:00-14:30	14:00-14:30
14:35-15:05	14:35-15:05	14:35-15:05
15:10-15:40	15:10-15:40	15:10-15:40
15:45-16:15	15:45-16:15	15:45-16:15
16:20-16:50	16:20-16:50	16:20-16:50
16:55-17:25	16:55-17:25	16:55-17:25
17:30-18:00	17:30-18:00	17:30-18:00

## 商談時間

1商談 30分

休憩 5分

## 商談枠数

各日 11枠

合計 **33**枠

ご自身のスケジュールは予め設定の上、商談を組むことができます。

# AEROSPACE MEETING PARIS 参加費用

---

## INDIRECT EXHIBITOR (パビリオン出展/共同出展)

BtoB商談・Networking Cocktail

**250** ユーロ

BtoB商談・Networking Cocktail・セミナー聴講

**350** ユーロ

# イベントまでのスケジュール（予定）

---

**5月23日（金）**

登録期限

オンライン登録  
※英語での登録  
会社情報 & 参加者の登録  
御社の技術や保有資格等を入力します。

**5月27日（火）**

オンラインマッチング開始

- ① 商談可能な時間帯の設定
- ② 商談希望先へのリクエスト申請
- ③ 商談オファーへの回答

**6月10日（火）**

オンラインマッチング終了

**6月14日（土） 予定**

商談スケジュール確定

マッチング結果をもとに商談スケジュールを作成します。

**6月17日（火）～19日（木）**

Aerospace Meetings Paris



ご不明な点はお気軽にお問い合わせ下さい

【お問い合わせ】

advanced business events 日本事務所 伊藤 亜希子

TEL:080-9735-0933 Email: [aito@advbe.com](mailto:aito@advbe.com)